

DSW-Fragen zur Hauptversammlung der CompuGroup Medical SE am 13.5.2020

1. Wo sehen Sie für unser Unternehmen die größten Wachstumschancen und insbesondere in welchen Märkten?
2. Erachten Sie die erhöhte Nachfrage von eHealth-Lösungen (bsp. Online-Sprechstunde) in der jetzigen Lage als Einmaleffekte oder sehen hierin nachhaltiges Wachstumspotenzial?
Wann wird die Testphase für den eHealth-Konnektor abgeschlossen sein werden?
3. Wann ist mit einer Implementierung des eHealth-Konnektors im Go-live Betrieb zu rechnen?
4. Ausweislich Ihres Chancenberichts stellt die Telematikinfrastruktur eine langfristige Wachstumschance dar. Bitte benennen Sie uns bitte unseren Marktanteil in diesem Segment in Deutschland. Benennen Sie uns außerdem die 3 wesentlichen Konkurrenzen im Bereich Telematikinfrastruktur und deren jeweiligen Marktanteile.
5. Wie oft wurde hinsichtlich der Thematik „Formwechsel“ innerhalb der jeweiligen Organe beraten?
Wie oft wurde über dieses Thema gemeinsam beraten?
Bitte benennen Sie hierbei nicht nur die Anzahl, sondern auch das jeweilige Datum.
6. Nennen Sie uns bitte alle weiteren Gründe (neben der größtmöglichen Flexibilität im Hinblick auf die Finanzierung des zukünftigen Wachstums und des Erhalts der Gründerfamilie Gotthardt als Ankeraktionär), die Sie zum Vorschlag des Formwechsels veranlasst haben.
7. Welche Kosten sind für die Vorbereitung des geplanten Formwechsels bereits angefallen?
Bitte benennen Sie uns die 10 größten Kostenpositionen mit kurzer Leistungsbeschreibung.
8. Welche weiteren Kosten entstehen im Zusammenhang des geplanten Formwechsels?
Bitte benennen Sie auch hier die 5 größten Kostenpositionen mit Kurzbeschreibung.
9. Hatte das Unternehmen im vergangenen Geschäftsjahr Cyber-Attacken und Datenausfälle, welche der Gesellschaft einen nicht bloß unerheblichen Schaden zugefügt haben?
Wenn dies der Fall war, wie haben die darauf reagiert und welche Maßnahmen haben Sie zur Vermeidung solcher Vorfälle in der Zukunft getroffen.

10. Wie oft überprüfen und aktualisieren Sie Ihr im Jahr 2018 eingeführtes Hinweisgebersystem?

11. Derzeit bewerkstelligen Sie aktiv durch entsprechende Lieferantenauswahl und Standortentscheidungen ein umfangreiches natürliches Hedging. Gegenwärtig bedienen Sie sich keiner derivativen Finanzinstrumente zur Sicherung von Währungsrisiken. Sehen Sie sich aufgrund der derzeitigen Pandemie veranlasst, Ihre Hedging-Strategie zukünftig neu zu bewerten?